

Mein Klient ist ein sehr dynamisches und schnell wachsendes, international tätiges Institut im Bereich Forschung, Prüfung und Zertifizierung innerhalb unterschiedlicher Segmente der Bauindustrie. Die Mitarbeiter genießen aufgrund ihres breiten Expertenwissens hohes Ansehen in den Branchen.

**Um dem weiteren Wachstum auch operativ gerecht zu werden, suchen wir den erfahrenen**

## Vertriebsleiter (m/w)

### Schwerpunkt Technische Dienstleistungen

**IHRE AUFGABEN:** Aufbau und Führung einer systematischen Vertriebsorganisation mit Mitarbeiter- und Kostenverantwortung. Festlegung der Planzahlen und Budgetverantwortung für den gesamten Vertrieb (Planung, Kontrolle, Steuerung). Key-Account- und Bestandskundenbetreuung sowie Aufbau von langfristigen, strategischen Partnerschaften auf nationaler wie internationaler Ebene. Neukundenakquise national wie international. Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien auf Basis der Unternehmensstrategie. Systematische Erschließung von neuen Märkten und deren differenzierte Bearbeitung national wie international. Verhandlungsführung und Vertragsabschlüsse. Planung und Durchführung von Messeauftritten und sonstigen Marketingaktivitäten.

**IHR PROFIL:** Erfolgreich abgeschlossenes technisches Hochschulstudium oder kfm. Hochschulstudium mit technischer Ausrichtung. Langjährige Erfahrung im Arbeiten mit professionellen Werkzeugen zur Planung, Kontrolle und Steuerung des Vertriebs. Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven technischen Dienstleistungen. Erfahrung im Projekt- und Prozessmanagement. Sehr gute Englischkenntnisse. Gute MS-Office-Kenntnisse sowie gute Erfahrungen mit ERP-Systemen.

**PERSÖNLICHE VORAUSSETZUNGEN:** Verkaufsstarke und verbindliche Persönlichkeit mit überzeugendem und sicherem Auftreten. Erfahrungen im Führen und Motivieren von Mitarbeitern. Analytische und konzeptionelle Stärken. Durchsetzungsvermögen.

**ES ERWARTET SIE:** Ein sehr gut positioniertes Unternehmen auf Expansionskurs – auch international. Eine Unternehmenskultur, die Ihnen Gestaltungsfreiraum, Entscheidungskompetenzen und weitere Entwicklungsmöglichkeiten bietet. Ein landschaftlich reizvoller Standort im Großraum München.

Zur Klärung Ihrer Fragen steht Ihnen Frau Heidi Steinberger selbstverständlich zur Verfügung. Ihre aussagekräftige Bewerbung (per Mail) richten Sie bitte an

**HEIDI STEINBERGER HUMAN RESOURCE SERVICE**  
PERSONALBERATERIN SYSTEMISCHER COACH

Pettenkoferstr. 44 D-80336 München T +49 89 28852792 M +49 172 8944644  
heidi.steinberger@hrservice.de www.hrservice.de